

## REFERENCE

### **Profesionalita a otevřenost v partnerství se společností Dr. Falk Pharma**

**Se společností Ewopharma úspěšně spolupracujeme déle než dvacet let. Za tu dobu se náš obchodní vztah, který začal představením přípravků Salofalk® a Ursofalk® pouze na několika vybraných evropských trzích, rozvinul v dlouhodobou a intenzivní spolupráci. Během ní jsme Ewopharmě svěřili marketing, prodej i registrační řízení rozsáhlého portfolia společnosti Dr. Falk v celé východní Evropě.**

**Ewopharma disponuje rozsáhlou a dobře zavedenou obchodní sítí v regionu, což nám velmi pomohlo rozšířit naše pole působnosti. Profitujeme z jejich expertízy a znalosti trhů, na něž by pro nás jinak bylo poměrně obtížné vstoupit. Ewopharma je pro nás důvěryhodným partnerem, který se vyznačuje profesionalitou a otevřeností.**

**Společnost Ewopharma můžeme bez váhání doporučit všem farmaceutickým firmám, které mají zájem o trhy ve střední a východní Evropě. Těšíme se na naši další úspěšnou a vzájemně prospěšnou spolupráci.**

Společnost Dr. Falk Pharma se specializuje na vývoj a prodej farmaceutických přípravků z oblasti gastroenterologie a hepatologie. Většina našich léků je vázaných na recept (Rx) a distribuujeme je v 65 zemích, na čemž mají velkou zásluhu především naši partneři jako Ewopharma.

Spolupráce s Ewopharmou byla vždy bezproblémová. Začali jsme jen s malou skupinou vybraných produktů na trzích v Polsku, České republice, Slovensku, Bulharsku a Rumunsku. S pomocí Ewopharmy se však portfolio produktů Dr. Falk ve východní a střední Evropě od začátku spolupráce na konci devadesátých let výrazně rozrostlo.

Tyto trhy pro farmaceutické společnosti představují nejednu výzvu včetně velmi nízkých cen a silně konkurenčního prostředí. Dalším, a jak se nakonec ukázalo, klíčovým důvodem, proč jsme se rozhodli spolupracovat s Ewopharmou, bylo významné snížení rizika při vstupu na dané trhy, jelikož Ewopharma na sebe převzala rovněž platební rizika. Také na nás udělalo velký dojem, jak rozsáhlou prodejní síť Ewopharma v mnoha zemích regionu vybudovala prostřednictvím svých obchodních zástupců. Ewopharma je na jednotlivých trzích a jejich klíčových segmentech velmi dobře známá, což je pro úspěšný vstup do střední a východní Evropy naprosto rozhodující.

V oblasti marketingu a prodeje našich léků ve střední a východní Evropě má Ewopharma naši plnou důvěru, protože jejich odbornost a vztahy s lékaři a zdravotnickými zařízeními jsou pro nás velmi přínosné. Navíc nám Ewopharma zajišťuje prvotřídní podporu při registraci našich produktů na těchto trzích. Na tuto oblast jsou skvělými odborníky, jejich znalost místní legislativy je v tomto ohledu nenahraditelná.

Pracovníci Ewopharmy jsou při spolupráci vždy vysoce profesionální. Jak ve vedení společnosti, tak v týmech všech poboček najdete ty nejlepší odborníky na marketing, sales a registrační procesy. Naše partnerství je založeno na důvěře – Ewopharmě můžeme bez obav svěřit péči o naše široké produktové portfolio na klíčových trzích. Dalším podstatným faktorem, který charakterizuje naši spolupráci s Ewopharmou, je její otevřenost a schopnost rychlé reakce, což je ve farmaceutickém průmyslu nepostradatelné.

Těšíme se na další spolupráci s Ewopharmou a do budoucna se díváme s velkým optimismem. Je pro nás důležitým partnerem při úspěšném rozšiřování našeho podnikání a my se těšíme na další léta vzájemné spolupráce.